Отчет о рейтинговом исследовании

Клиент:	**Частное акционерное общество «Страховая группа «Ю.БИ.АЙ»**
Место нахождение главного офиса и контактный телефон:	04112, ул. Дегтяревская, 48, 708, +38 (044) 374-03-25
Web-сайт:	http://www.UBI.ua/
Государственный регулятор, осуществляющий функции надзора:	Государственная комиссия по регулированию рынка финансовых услуг (http://www.dfp.gov.ua)
Дата государственной регистрации:	10.08.2000
Код ЕГРПОУ:	31113488
ТОП-менеджер на момент присвоения рейтинга:	Мороз Андрей Александрович, генеральный директор
Тип рейтинговой оценки:	Финансовая устойчивость страховщика / кредитный рейтинг
Период обновления рейтинга:	Ежеквартально
Дата присвоения рейтинга:	20.07.2011
Рейтинговая оценка РА «Стандарт-Рейтинг» (Украина) по украинской шкале (прогноз):	**uaBBB+ (стабильный)** Страховщик с данным рейтингом характеризуется достаточной финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками. Уровень финансовой устойчивости зависит от влияния неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий

Соотношение национальных шкал с международной шкалой в странах операций:

Соотношение оценок по украинской рейтинговой шкале и по международной шкале, отражающей рейтинг в странах операций Агентства, устанавливается рейтинговым комитетом GPRC “Standard-Rating”.

Информационные ограничения:

Отчет о рейтинговом исследовании не имеет ограничений к распространению. При использовании материалов, которые содержатся в отчете, ссылка на РА «Стандарт-Рейтинг» (Украина) обязательна. Всю информацию, которая содержится в отчете о рейтинговом исследовании, Агентство считает верной.

Ограничения на использование оценок:

Все рейтинги агентства не являются рекомендацией к покупке ценных бумаг, использованию услуг или принятию каких-либо хозяйственных решений. Рейтинговые оценки независимо от шкалы должны восприниматься только как мнение аналитиков Агентства об объекте и субъекте рейтингования.

Содержание отчета:

#	Название раздела	Стр.
1.	Перечень лицензий и разрешений, которыми обладает Компания	2
A.	Характеристика Компании и история её деловой активности	3
B.	Диверсификация страхового бизнеса	5
C.	Качество активов и их адекватность обязательствам	8
D.	Качество портфеля перестраховщиков	9
E.	Запас платежеспособности и поддержка акционеров	10
F.	Другие факторы	11
2.	Обобщение компонентов оценки	11

1. Перечень лицензий и разрешений, которыми обладает Компания

Добровольные виды страхования:

Добровольное страхование наземного транспорта (кроме железнодорожного) АВ № 469761 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование грузов и багажа (грузобагажа) АВ № 460762 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование от огневых рисков и рисков стихийных явлений АВ № 469763 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование имущества (кроме железнодорожного, наземного, воздушного, водного транспорта (морского внутреннего и других видов водного транспорта) грузов и багажа (грузобагажа)) АВ № 469764 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование медицинских расходов АВ № 469765 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование финансовых рисков АВ № 469766 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование ответственности перед третьими лицами (кроме гражданской ответственности владельцев наземного транспорта, ответственности владельцев воздушного транспорта, ответственности владельцев водного транспорта (включая ответственность перевозчика)) АВ № 469756 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование гражданской ответственности владельцев наземного транспорта (включая ответственность перевозчика) АВ № 469757 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование здоровья на случай болезни АВ № 469758 от 26.06.2009 г.
Добровольное медицинское страхование (непрерывное страхование здоровья) АВ № 469759 от 26.06.2009 г.
Добровольное страхование от несчастных случаев АВ № 469760 от 26.06.2009 г.

Обязательные виды страхования:

Обязательное страхование гражданской ответственности граждан Украины, имеющих в собственности или ином владении оружие, за вред, который может быть нанесен третьему лицу или его имуществу вследствие владения, хранения или использования этого оружия АВ № 469767 от 26.06.2009 г.
Обязательное страхование от несчастных случаев на транспорте АВ № 469768 от 26.06.2009 г.
Обязательное страхование ответственности субъектов опасных грузов на случай наступления негативных последствий при перевозке опасных грузов АВ № 469769 от 26.06.2009 г.
Обязательное личное страхование работников ведомственной (кроме тех, которые работают в учреждениях и организациях, финансируемых из Государственного бюджета Украины) и сельской пожарной охраны и членов добровольных пожарных АВ № 469770 от 26.06.2009 г.
Обязательное страхование гражданской ответственности субъектов хозяйствования за вред, который может быть причинен пожарами и авариями на объектах повышенной опасности, включая пожаро- и взрывоопасные объекты и объекты, хозяйственная деятельность которых может привести к авариям экологического и санитарно-эпидемиологического характера АВ № 469771 от 26.06.2009 г.
Обязательное страхование гражданско-правовой ответственности владельцев наземных транспортных средств АВ № 528850 от 18.05.2010 г.

А. Характеристика Компании и история её деловой активности

Акционерное общество «Страховая группа «UBI» была основана в 2000 году. При учреждении Компания носила название «Финстрах». Первыми учредителями Компании выступили:

- ООО «Производственно-коммерческая фирма «Глориус»;
- ЧП «Строительная компания «Мария»;
- ЧП «Веселка».

С 2000 по 2008 год UBI практически не работала на открытом рынке, обслуживала главным образом интересы материнской финансово-промышленной группы, доля же рыночных продаж в портфеле Компании в этот период колебалась в диапазоне от 5 до 10%.

В конце 2008 начался процесс смены собственников компании, который завершился приходом двух иностранных инвесторов FIRE WELL GROUP S.A. и Homerton Investments Limited. Новые акционеры поставили перед Компанией задачу — увеличение доли розничных продаж. Начиная со второго квартала 2009 года Компания вышла на рынок под брендом "UBI страхование".

Новое название Компании, содержащее аббревиатуру английских слов Ukrainian Business Insurance (Украинское корпоративное страхование) призвано отражать новую идеологию Компании и построение ее дальнейшей работы на базе европейских подходов к страхованию в корпоративном секторе. При формировании новой продуктовой линейки для корпоративных клиентов в ее основу был положен опыт работы немецких и швейцарских страховых компаний и брокеров, изучение, которого осуществлялось специалистами Компании на протяжении 2008–2009 годов.

На протяжении 2009–2010 годов доля розничных продаж в UBI выросла до 20%, а в течение 2011–12 годов данный показатель должен достигнуть уровня в 30–35%, чему должно поспособствовать вступление компании в Моторное (транспортное) страховое бюро Украины в марте 2011 года.

Компания продолжает процесс расширения сети своих представительств, а также увеличивает число банков, в которых страховщик прошел аккредитацию. Плановое число банков-партнеров к 2012 году — 15 банков.

Сегодня в числе клиентов UBI такие предприятия как НАК «Нефтегаз Украины», Украинский институт промышленной собственности («Укрпатент»), КП «Киевпастранс», ГП «Уголь Украины», ГК «Укртрансгаз» и ГК «Укргаздобыча», ГАО «Черноморнефтегаз», ООО «Славянские нефтепродукты», «Каховский завод электросварочного оборудования» и другие.

Новым направлением работы на корпоративном сегменте является предоставление страховой защиты для компаний нерезидентов, осуществляющих деятельность на территории Украины. Крупнейшими клиентами-нерезидентами

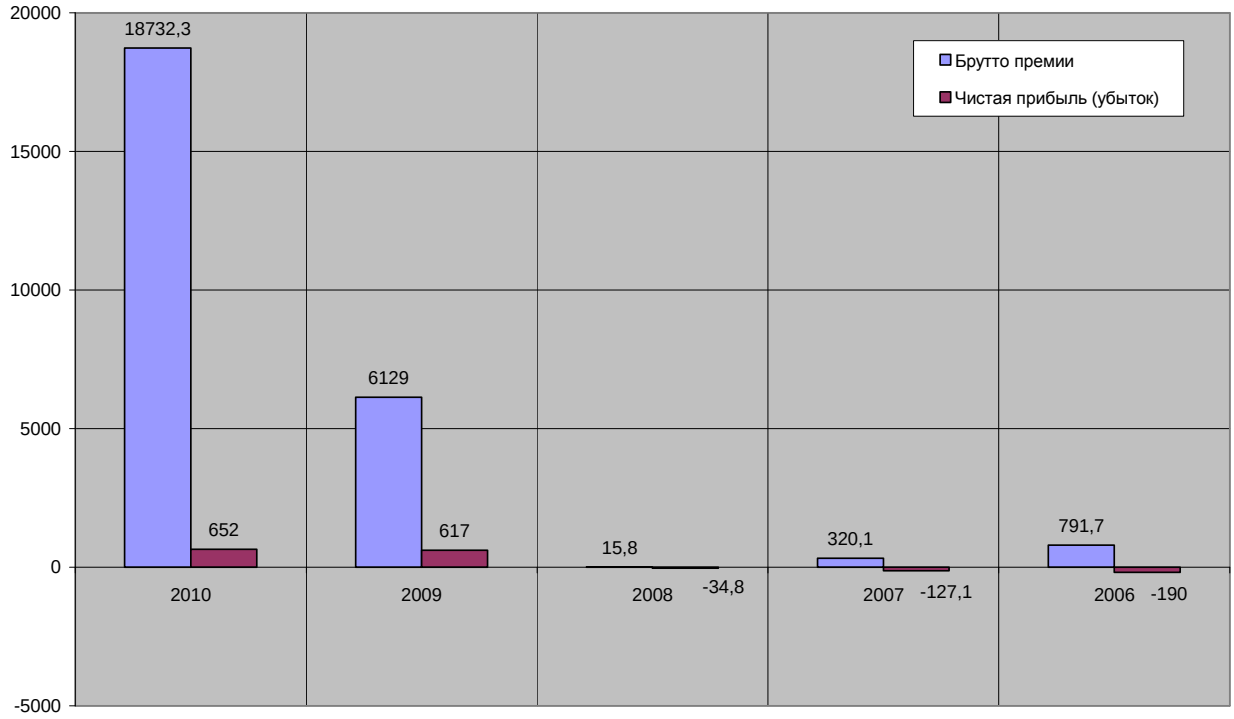
UBI являются британские компании Waterton Finance Management, Westmark Commodities Ltd.

На протяжении 2009–2010 годов Компания существенно усилила работу в сфере перестрахования. Партнерами UBI стали ведущие украинские и зарубежные страховщики. В частности Компания активно сотрудничает с перестраховщиками на рынке Lloyd's, а также российским рынком перестрахования, например, Юнити РЕ.

В целом, сегодняшнюю позицию Компании на рынке можно характеризовать как перспективную и в то же время стабильную, поскольку Компания имеет достаточные ресурсы как для сохранения ведущей роли в занимаемой нише рынка, так и для ее усиления.

До 2009 года Компания не вела активной деятельности. Согласно отчетности Компании перед Госфинуслуг в 2007 году брутто-премии UBI составляли 320 тыс. грн., в 2008 году — 15,8 тыс. грн., выплаты в эти годы отсутствовали. В 2007–2008 годах UBI практически не вела никакой бизнес-активности. Активность возобновилась лишь в 2009 году с приходом новых акционеров (*рис. 1*).

Рис. 1. Динамика брутто-премий и чистой прибыли АО "Страховая группа UBi"



Именно результаты двух последних лет являются ключевыми для анализа Компании UBI. В 2010 году в сравнении с предыдущим премии UBI выросли более чем в 3 раза. В 2009 году чистая прибыль UBI составила 617 тыс. грн., а в 2010 году — 625 тыс. грн. Коэффициент выплат оставался на низком уровне: по итогам 2010 года он составил 2%. Низкое значение коэффициента обусловлено возобновлением работы Компании во втором квартале 2009 года и быстрыми темпами роста брутто-премий в 2009–2010 годах.

UBI позиционирует себя как универсальная Компания на корпоративном сегменте рынка, предоставляющая широкий спектр услуг по классическим видам страхования. В то же время Компания предлагает специализированные программы страхования рисков предприятий нефтегазового комплекса (страхование ответственности разработчика нефтяных и газовых месторождений, страхование нефтеналивных грузов, страхование оборудования буровых установок и пр.) Компания имеет ряд разработок, ориентированных исключительно на корпоративный сегмент, таких как комплексная программа страхования владельцев бизнеса, страхование ответственности участников конкурсных торгов и пр. Наличие «перестраховочного сертификата» от перестраховочного брокера Willis в отношении размещения «грузовых» рисков UBI обеспечивает устойчивые позиции и отчетливые перспективы работы на рынке страхования грузоперевозок.

Рыночную долю UBI на украинском страховом рынке можно оценить в размере менее 0,5%. По отдельным видам страхования она может достигать 1%. Рыночная доля UBI незначительна, однако, воспринимая информацию о столь незначительной доле рынка, следует понимать, что активизация работы Компании произошла только во втором квартале 2009 года. С тех пор Компания демонстрировала существенные темпы прироста бизнеса. Динамичное развитие можно было наблюдать и в первом квартале 2011 года. Так за первый квартал 2011 года брутто-премии UBI составили 5,64 млн. грн., что в 2,5 раза больше чем за тот же период 2010 года. Бизнес Компании растет быстрыми темпами, поскольку новые акционеры приняли адекватную модель развития и сориентировали Компанию на рыночные продажи в момент восстановления рынка.

Позитивным остается тот факт, что UBI остается независимой от страховых посредников. Прямые продажи в структуре премий Компании составляют, примерно, 80%. В планах Компании ограничить долю непрямых продаж на уровне 45%. Аквизационные расходы, несмотря на значительный прирост премий в 2010 году и первом квартале 2011 года, были минимальными. По мере роста рыночной доли, доля таких расходов будет возрастать, а пока у Компании есть значительный финансовый запас для привлечения к работе агентов и брокеров.

B. Диверсификация страхового бизнеса

Диверсификация по видам премий. Для устойчивости страхового бизнеса в Украине, очень важна структура премий компаний, работающих в страховом секторе. На украинском рынке есть сегменты, которые из-за концентрации высокой конкуренции не могут обеспечивать страховщикам рентабельную работу, в частности, речь идет о страховании автогражданской ответственности и Авто-КАСКО. И наоборот, есть виды страхования, которые по своей природе остаются очень прибыльными, в частности, страхование имущества.

Самым крупным видом страхования в UBI остаются обязательные виды страхования, на которые приходится 38% брутто-премий 2010 года. На

страхование имущества приходится 27% брутто-премий 2010 года. На страхование наземного транспорта и финансовых рисков приходится, примерно, по 12% от общего объема валовых премий. Структура портфеля UBI по видам страхования в 2010 году может быть оценена как «сбалансированная» (*рис. 2*).

Рис. 2 Структура брутто-премий АО "Страховая группа UBi" в 2010 году

Позитивным является значительный вес в портфеле UBI в 2010 году такого вида, как страхование имущества. Этот вид традиционно в Украине является прибыльным также как и страхование финансовых рисков или добровольное страхование ответственности перед третьими лицами.

В 2009 году на страхование финансовых рисков пришлось 73% страховых платежей. Это связано с тем, что 2009 год был годом реорганизации UBI. Активная работа по привлечению клиентов не осуществлялась. В таких условиях единственный системный проект, который был реализован в 2009 году – страхование реализации топлива с отсрочкой платежа, и именно этот проект стал преобладающим источником поступлений страховых платежей. Уже в 2010 году данный дисбаланс был ликвидирован за счет активизации работы Компании на целевом сегменте рынка по широкому перечню страховых продуктов.

Как показал анализ, основной приток страховых платежей в UBI дают классические страховые продукты. В рамках данных видов страхования UBI предлагает как стандартное страховое покрытие, так и индивидуальные расширения:

- страхование перерыва производства;
- покрытие военных рисков при страховании международных грузоперевозок;
- страхование качественного выполнения обязательств в рамках подписанных контрактов и конкурсных предложений.

Очевидно, что инновационные страховые продукты не являются основными источниками страховых платежей, однако, они косвенно способствуют укреплению сотрудничества с целым рядом предприятий.

Основные клиенты UBI находятся в городе Киеве, что обусловлено особенностями экономического развития и эффективного территориального размещения (регистрации и ведения) бизнеса в Украине. Слабый уровень географической диверсификации не учитывался при рейтинговой оценке. Среди объектов страхования UBI находятся транспортные средства и имущество, которые расположены по всей территории Украины, хотя юридически могут находиться в собственности лиц, зарегистрированных в Киеве.

Клиентская диверсификация. На первые 5 клиентов UBI по итогам 2010 года приходится 54,91% собранных премий, данный показатель обусловлен как стадией вхождения Компании в целевой сегмент рынка, так и структурой последнего. Существенная активизация работы UBI на рынке корпоративного страхования началась в 2009 году. В частности вхождение на рынок страхования рисков предприятий нефтегазового комплекса началось со второго квартала 2010 года с налаживания сотрудничества с лидерами отрасли, что, по сути, и повлекло определенный дисбаланс по клиентской диверсификации. По показателям 1-го квартала, а также прогнозам на весь 2011 год, данный дисбаланс будет практически полностью нивелирован за счет активизации работы со средними предприятиями данного сегмента рынка.

К числу крупнейших клиентов UBI относятся компании:

- АО «Каховский завод электросварочного оборудования»;
- ГК «Укртрансгаз» НАК «Нефтегаз Украины»;
- ГК «Укргаздобыча» НАК «Нефтегаз Украины»;
- ООО «Славянские нефтепродукты»;
- ООО «Смилаэнергопромтранс».

ГК «Укртрансгаз» и ГК «Укргаздобыча» являются дочерними компаниями НАК «Нефтегаз Украины». В то же время следует отметить, что данные компании ведут полностью обособленную хозяйственную деятельность и не согласовывают выбор страховщика с НАК «Нефтегаз Украины», осуществляя отбор компании-партнера на открытых конкурсных торгах.

На 10 крупнейших клиентов UBI по итогам 2011 года приходится 60% брутто-премий. Концентрация крупных клиентов в портфеле UBI оценивается по итогам 2010 года как удовлетворительная. В тоже время рост бизнеса Компании в первом квартале 2011 года и планы по увеличению «розницы» указывают на то, что концентрация таких премий будет значительно уменьшена. В перспективе улучшение клиентской диверсификации может стать поводом для повышения рейтинга финансовой устойчивости страховщика АО «Страховая группа UBI – страхование».

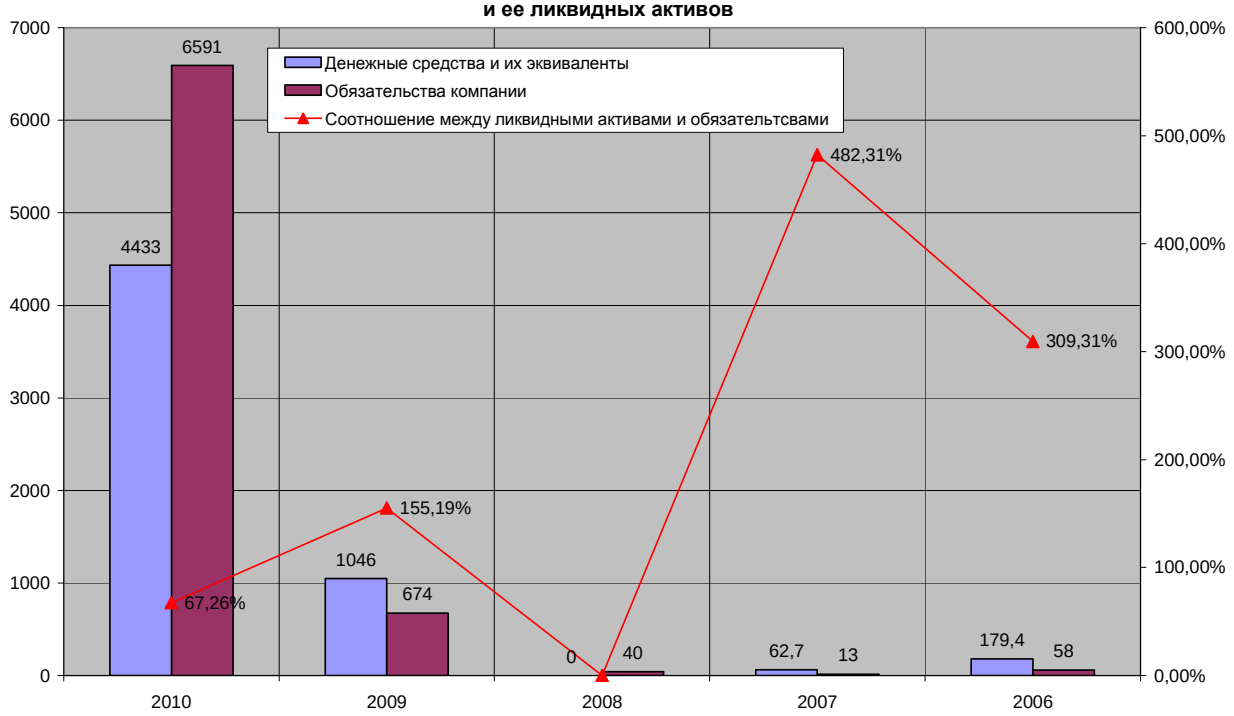
С. Качество активов и их адекватность обязательствам

Как показал анализ, UBI придерживается очень консервативной политики управления активами и поддерживает избыточный уровень качественных активов на балансе, которые в несколько раз превышают обязательства.

Одним из главных идентификаторов финансовой устойчивости страховщика в Украине остается уровень покрытия его обязательств ликвидными активами. Этот показатель не гарантирует устойчивость, но дает понимание об адекватности ликвидных активов текущим обязательствам Компании.

У UBI показатель соотношения между ликвидными активами и обязательствами на протяжении последних 5 лет в значительной мере был подвержен колебаниям (*рис. 3*).

Рис. 3 Динамика обязательств АО "Страховая группа UBi-страхование" и ее ликвидных активов



На конец 2010 года соотношение между ликвидными активами и обязательствами страховщика составляло 67,26%. Такой показатель можно считать удовлетворительным, поскольку хороший уровень покрытия ликвидными активами обязательств в Украине по нашим наблюдениям остается от 100%, т.е. когда ликвидные активы полностью покрывают обязательства. Тем не менее, детальный анализ портфеля финансовых инвестиций UBI позволил ответить на вопросы:

- почему у страховщика так сильно колебалось соотношение между ликвидными активами и обязательствами;

- можно ли отнести к ликвидным активам часть финансовых инвестиций, которые, согласно учетной политики Компании, не учитывались в статье баланса «денежные средства и их эквиваленты».

Как показал анализ, 045 строка баланса, где традиционно украинские страховщики держат мусорные активы, содержит инвестиции в ликвидные

акции, которые входят в индексную корзину популярного в Украине индекса ПФТС.

В результате анализа было установлено:

1. По состоянию на начало 2011 года портфель финансовых инвестиций UBI оценивался Компанией в размере 26,245 млн. грн., из них 25,8 млн. грн. или 98% приходилось на акции двух эмитентов, которые в свою очередь входили в индексную корзину ПФТС. Один из эмитентов акций был банком первой группы по классификации НБУ, второй — энергогенерирующая компания. Оба эмитента в рэнкингах ПФТС по уровню ликвидности занимали первые позиции в 2011 году, т.е. могли моментально быть проданными с наименьшими потерями для UBI.

2. Уровень диверсификации портфеля в размере 98% стоимости активов на двух эмитентов является неприемлемым. UBI необходимо углубить диверсификацию и расширить перечень акций в портфеле до 5–8 эмитентов. Финансовые инвестиции клиента подвержены значительным отраслевым рискам банковского и энергетического секторов. Ситуацию сглаживает тот факт, что UBI в ближайшей перспективе не будет иметь необходимости быстро продавать ликвидные акции и менеджмент Компании может дождаться наиболее приемлемых ценовых условий на рынке для благоприятной продажи финансовых активов.

3. Портфель депозитов на начало 2011 года составлял 4,433 млн. грн. Компания держала депозиты в 6-ти банках. 45% депозитного портфеля приходилось на небольшой банк, кредитный рейтинг которого оценивался нами как близкий к барьерному значению инвестиционного уровня. Депозитный портфель UBI в отличие от портфеля финансовых активов был хорошо диверсифицирован, но Компании все же следовало бы перевести 45% портфеля в банк с более высоким кредитным рейтингом.

4. При управлении портфелем доходных активов UBI принимает решения на коллегиальном уровне. Дирекция Компании является исполнителем решений акционеров, которые обсуждают возможные варианты решений на Наблюдательном совете. Такая система принятия решений не предусматривает наличия отдельного комитета, совместного с дирекцией, однако коллегиальность решений как основная характеристика остается.

D. Качество портфеля перестраховщиков

Как показал анализ, выбор перестраховщиков в UBI обусловлен показателями финансовой устойчивости компаний, их опытом работы на определенных рынках страхования и перестрахования в разрезе отдельных видов, а также конкурентоспособностью предложенных условий предоставления перестраховочной защиты. Компаний из оффшорных зон среди перестраховщиков нет. По итогам 2010 года перестраховщикам было отправлено

премий на сумму 11,905 млн. грн., все перестраховщики в портфеле не имели рейтингов финансовой устойчивости. Последний факт сильно осложнял оценку перестраховочного портфеля Компании. Мы смогли дать позитивную оценку перестраховочному покрытию основываясь на том, что по итогам 2010 года 83% премий было отправлено в одну из крупнейших украинских компаний, которая в последние 3 года входит в ТОП-5 компаний по объемам валового бизнеса. Мы посчитали такую компанию достаточно надежным гарантом обязательств. Кроме того, в первом квартале 2011 года компания начала сотрудничать с перестраховочным рынком Lloyd's. В то же время как и в случае с портфелем финансовых активов вынуждены отметить низкий уровень портфельной диверсификации. По мере роста бизнеса Компании проблема низкой диверсификации должна быть устранена.

E. Запас платежеспособности и поддержка акционеров

Запас платежеспособности. Идентификатор избыточного уровня платежеспособности, который применяется для расчета избыточного капитала страховщика в группе рейтинговых агентств «Standard-Rating», указывает на значительный запас платежеспособности UBI на начало 2011 года.

Избыточный уровень платежеспособности = Денежные средств и их эквиваленты + ликвидные активы, которые могут быть быстро проданы – обязательства компании – 50% стоимости рисков перестраховочного портфеля покрытого обязательствами перестраховщиков без рейтинга.

На начало 2011 года расчет идентификатора избыточного уровня платежеспособности выглядел так:

4,433 млн. грн. + 25,720 млн. грн. – 6,591 млн. грн. – 0,5*11,904 млн. грн. = +17,609 млн грн

Таким образом, в 2011-й год UBI вошла с запасом платежеспособности в размере 17,609 млн. грн. Компания была перекапитализирована, ее баланс не содержал мусорных активов, а операции не носили признаков схемного перестрахования.

При запасе платежеспособности в размере 17,609 млн. грн. 85% акций UBI принадлежало двум юридическим лицам-нерезидентам Украины. Акционеры UBI были зарегистрированы на территории стран ЕС и специализировались на торговых операциях. По нашему мнению, они могли оказать как поддержку UBI для увеличения объемов бизнеса страховщика в Украине, так и обеспечить при необходимости увеличение уставного капитала в любых необходимых объемах.

В UBI считают, что на сегодняшний день акционеры Компании имеют финансовые возможности для увеличения уставного фонда Компании при возникновении такой необходимости. Только на протяжении первого квартала 2011 года Компания получила дополнительный финансовый ресурс,

направленный на развитие бизнеса и укрепление позиций на рынке банковского страхования в размере более 0,5 млн. долларов США.

F. Другие факторы

Адекватность выплат. В связи с тем, что по итогам 2010 года соотношение между выплатами и брутто-премиями UBI составило всего 2,08%, а по итогам первого квартала 2011 г.— 2,02%, в соответствии с требованиями Третьей директивы ЕС о борьбе с отмыванием капиталов и финансированием терроризма, мы должны были установить отсутствие признаков фиктивности бизнеса UBI.

Наша проверка показала, что Компания проводит реальные выплаты. Так за 2010 год три крупнейших выплаты пришлись по страховым случаям, связанным с дорожно-транспортными происшествиями:

1. Наибольшая выплата — 65 тыс. грн. Страхователь: одно из крупнейших государственных предприятий Украины, объект — Toyota Avensis.
2. Вторая по размеру выплата— 45 тыс. грн. Страхователь: физическое лицо, объект — Mercedes-Benz ML 350.
3. Третья по размеру выплата — 29 тыс. грн. Страхователь: физическое лицо, объект — Honda Accord.

Также мы провели проверку взаимоотношения клиента с налоговыми властями и страны и страховым регулятором, функцию которого исполняет Госфинуслуг. Мы не выявили каких-либо серьезных претензий со стороны регулирующих органов, которые как-то могли повлиять на финансовую устойчивость АО «Страховая группа UBI-страхование».

2. Обобщение компонентов оценки

Обобщая различные группы факторов, которые оценивались Агентством при определении рейтинга финансовой устойчивости АО «Страховая группа UBI-страхование» можно выделить следующие ключевые моменты которые повлияли на рейтинговую оценку:

1. АО «Страховая группа UBI-страхование» имеет незначительную долю рынка, однако бизнес Компании растет быстрыми темпами, которые опережают темпы приросты украинского страхового рынка. По итогам 2010 года Компания собрала 18,732 млн. грн. брутто-премий, обеспечив прирост в сравнении с 2009 годом более чем в 2 раза. По итогам первого квартала 2011 года страховщик собрал 5,643 млн. грн. брутто-премий, обеспечив прирост в сравнении с аналогичным периодом 2010 года в 2,5 раза. Рыночная доля UBI на украинском рынке оценивается Агентством на уровне менее 0,5%.

2. Состояние страхового портфеля по видам страхования Агентство оценивается как сбалансированное. По итогам 2010 года 38% бизнеса Компании

приходится на обязательные виды страхования, 27% — на страхование имущества и примерно по 12% на страхование финансовых рисков и авто-КАСКО. Большая доля обязательных видов страхования не повлияла на доходность работы Компании, 2009 и 2010 годы страховщик окончил с чистой прибылью 617 и 652 тыс. грн. соответственно. Клиентская диверсификация страхового портфеля UBI оценивается как удовлетворительная, на 5 крупнейших клиентов страховщика приходится 55% премий. Агентство рекомендует Компании снизить уровень концентрации крупных клиентов в портфеле.

3. Денежные средства на счетах UBI покрывают на 67% обязательства Компании. На балансе Компании 99% инвестиционных активов идентифицированы Агентством как ликвидные. 98% финансовых инвестиций страховщика представлены инвестициями в ликвидные акции, которые входят в индексную корзину ПФТС-индекса. Агентство рекомендует Компании улучшить диверсификацию портфеля финансовых инвестиций и 45% депозитного портфеля в будущем перевести в банк с более высоким уровнем рейтинговой оценки.

4. По оценкам Агентства, избыточный уровень платежеспособности АО «Страховая группа UBI-страхование» на начало 2011 года оценивается в 17,609 млн. грн. Такой запас платежеспособности позволяет страховщику исполнять свои обязательства в долгосрочном периоде как по соглашениям, имеющим кредитную природу, так и по принятым рискам. 85% капитала Компании контролируют нерезиденты. По мнению Агентства, они способны как обеспечить страховщика дополнительным бизнесом, так и при необходимости оказать Компании финансовую поддержку.

По итогам анализа на заседании рейтингового комитета РА «Стандарт-Рейтинг» (Украина) было принято решение о присвоении рейтинга финансовой устойчивости страховщика по украинской рейтинговой шкале на уровне **uaBBB+** прогноз — ***стабильный***. Оценка АО «Страховая группа UBI-страхование» по украинской национальной шкале означает, что страховщик с данным рейтингом характеризуется достаточной финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками. Уровень финансовой устойчивости зависит от влияния неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий.

Рейтинговая шкала для оценки рейтинга финансовой устойчивости страховщиков

Национальная рейтинговая шкала, адаптированная РА «Стандарт-Рейтинг» (Украина) для оценки финансовой устойчивости страховых компаний

Рейтинговая оценка	Содержание оценки финансовой устойчивости страховщика по национальной шкале
uaAAA	Страховщик с рейтингом uaAAA характеризуется исключительно высокой финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками.
uaAA	Страховщик с рейтингом uaAA характеризуется очень высокой финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками.
uaA	Страховщик с рейтингом uaA характеризуется высокой финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками. Уровень устойчивости чувствителен к влиянию неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий.
uaBBB	Страховщик с рейтингом uaBBB характеризуется достаточной финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками. Уровень устойчивости зависит от влияния неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий.
uaBB	Страховщик с рейтингом uaBB характеризуется кредитоспособностью ниже достаточной по сравнению с другими украинскими страховщиками. Высокая зависимость уровня устойчивости от влияния неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий.
uaB	Страховщик с рейтингом uaB характеризуется низкой финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками. Очень высокая зависимость уровня устойчивости от влияния неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий.
uaCCC	Страховщик с рейтингом uaCCC характеризуется очень низкой финансовой устойчивостью по сравнению с другими украинскими страховщиками. Существует потенциальная вероятность прекращения работы страховщика, или временного прерывания бизнес-процессом с последующим неисполнением обязательств перед страхователями.
uaCC	Страховщик с рейтингом uaCC характеризуется высокой вероятностью прекращения деятельности с последующим неисполнением обязательств перед страхователями.
uaC	Страховщик ожидает приостановление деятельности и неисполнение обязательств перед страхователями.
uaD	Страховщик прекратил деятельность, и начал процедуру ликвидации

«–» или «+» — это промежуточные категории рейтинга относительно основных категорий.

Шкала для оценки рейтинга финансовой устойчивости страховщика адаптирована РА «Стандарт-Рейтинг» (Украина) на основании национальной шкалы, которая утверждена постановлением Кабинета Министров Украины от 26 апреля 2007 года № 665 «Об утверждении национальной рейтинговой шкалы».

Информация для страхователей:

Рейтинг финансовой устойчивости страховщика не указывает на скорость и вероятность своевременной выплаты. Рейтинговая оценка финансовой устойчивости страховщика является мнением аналитиков Агентства о вероятности приостановления бизнес-процессов в компании с последующей невозможностью исполнить обязательства перед страхователями. В страховых компаниях, которые не имеют существенных долговых обязательств перед банками и не осуществляли облигационных займов, рейтинг финансовой устойчивости совпадает с кредитным рейтингом.